

2012年11月6日

報道関係各位  
プレスリリース

株式会社アクアリーフ

## 業界初！ 助ネコ、ネットモール出店者向けに ポイントアップキャンペーン簡略化ツール 『ポイントチェンジャー（楽天版）』を一般リリース！

---

2012年11月6日(火) ポイント変倍に特化したネットショップ販売促進ツール『助ネコ ポイントチェンジャー』の第一弾として、楽天版が一般リリース。

---

ネットショップ向けの通販管理システム「助ネコ」を提供する株式会社アクアリーフ（本社：神奈川県平塚市 代表取締役 長谷川智史）は、2012年11月6日（火）ネットモール出店者向けに、ポイント変倍に特化した新システム『助ネコ ポイントチェンジャー(楽天版)』をリリースします。

『助ネコ ポイントチェンジャー』は、インターネットモールで広く行われているポイントアップキャンペーンを支援し、集客アップをサポートするツールです。

ポイントアップキャンペーンは、ネットモールユーザーにとって特に関心の高い、購入時の獲得ポイントを通常の何倍も付与することで、購入への強い後押しをする販売促進の手段として、ネットモール出店店舗様の間で定着しております。

特に利幅の高い商品等で用いられる販売戦略として、競争が激化するインターネットモール内で、同業他店と差別化を図る直接的かつ有効な手段です。

しかし、そういったポイントキャンペーンは、事前の準備や事後のポイント変倍率や変倍期間の戻しの作業など、モール管理画面から一商品ずつ設定しなくてはならず、時間効率が悪いものでした。

また、全商品の CSV データを一度ダウンロードした後に直接編集する手段もありますが、そうした作業は細かな目視確認が必須で、ミスが起こりやすく、操作を間違えるとエラー

や、データ自体が壊れてしまうリスクもあり、慣れない店舗様には敷居が高く、ポイントアップキャンペーン自体を諦める店舗様もいらっしゃいました。

『助ネコ ポイントチェンジャー』は助ネコのお家芸ともいえる「わかりやすいインターフェース」を継承し、シンプルなボタン操作でポイントの「変倍率」・「変倍期間」の変更を簡単に行うことができます。

ポイントアップキャンペーンの時間効率を上げたい店舗様、今までポイントキャンペーンを敬遠していた店舗様に有効にご利用頂けるツールとなっております。

商品名の先頭にポイント変倍率の追加表記や、末尾にユーザーに検索されやすいキーワードやキャンペーンコード等の情報も一括入力を行うことができますので、集客アップに効果的です。

こうしたポイント変倍に特化したクラウド型のシステムはこれまで存在しませんでした。

既にご利用いただいたモニター店舗様のほとんどが、今まで時間がかかっていた、ポイント変倍の作業時間を半分以下に減らすことができた、作業ミスがなくなった、と喜びの声をいただいております。

今回、助ネコは『ポイントチェンジャー』の第一弾として、楽天版をリリース致しました。今後は、楽天市場以外のモールへの展開も進めて、3年後の2,000ユーザーを目標としております。

-----『助ネコ ポイントチェンジャー』の特長-----

1. モールからダウンロードした商品データの [ポイント変倍率]・[ポイント変倍期間]・[商品名]・[サムネイル画像 URL]の一括変更ができます。

#### 2. 商品名の一括編集

商品名の先頭にポイント変倍率の追加、末尾にキーワードやキャンペーンコード等の一括入力が可能です。

#### 3. サムネイル画像の一括変換

通常時に表示するサムネイル画像から、ポイント倍率変更時用のサムネイル画像に一括変更が可能です。(事前に変更後の商品画像をモール側にアップロード頂く必要があります)

#### 4. ポイント倍率変更履歴の確認

過去にポイント倍率を変更した商品の履歴確認ができます。(商品名・商品画像を戻す際に、

対象商品の抽出がカンタンです。)

## 5. 低コスト

利用しない月の固定費を抑えることができます。

### ■月額料金

基本料金 : 月額1,000 円

※すでに助ネコシステムをご利用頂いている店舗様は、基本料金は無料です。

利用した月のみ : 月額5,000 円 (基本料金込)

### ■初期費用 : 10,000 円 (初回のみ)

※オープニングキャンペーンにつき初期費用無料。

-----モニター店舗様-----

■『助ネコ ポイントチェンジャー』で、ポイント変倍キャンペーンにかける時間が半分以下になり助かっています。楽天のキャンペーンコードを付与できるのもいいですね。  
(インテリア家電販売店)

■ポイント倍率の変換作業は、いくつかの工程があって、よくタイミングや手順を間違えてやり直したりして面倒な作業でした。慣れていないとできないので、自分が他の業務で忙しいと、キャンペーン自体を見送ることもありましたが、「ポイントチェンジャー」なら、誰でも簡単に使いこなせるので、これまで以上にこまめにポイントキャンペーンができそうです。  
(生活雑貨販売店)

■いままでは、手間がかかるので全商品を対象としたキャンペーンをすることが多かったのですが、これからは、売りたい商品を選んでピンポイントで売りたい商品ごとに倍率を設定したりすることが容易になったので、ポイント戦略をもっと有効に行っていけそうです。商品名にポイントの倍率を一括で登録できたり、画像をポイント変倍用の画像に変更できたりと、これだけあれば、ポイントアップキャンペーンは怖くないですね。  
(家具販売店)

-----【アクアリーフ 長谷川社長の談話】-----

「ポイントアップ戦略は手間がかかり、面倒くさい作業が多いと、助ネコをご利用されている店舗様の声で気づかされました。

そこで、当社で以前より高い評価をいただいている送り状に特化した「送り状データコン

バーター」のような、「機能は小さいがポイント変倍に特化したシステム」を作るということ  
を思い立ったのです。

『助ネコ ポイントチェンジャー』は助ネコの原点でもある、便利でシンプルで気軽に利用  
できるシステムです。このツールをご利用いただく事によって、ポイントキャンペーンを  
これまで上手く活用できなかった店舗様でも販売促進ができるよう手助けをさせていただ  
ければと願っております。」

---

## ■ URL

助ネコ通販管理システムトップ <http://www.sukeneko.com/>

助ネコ ポイントチェンジャートップ <http://www.sukeneko.com/point/>

---

## ■ [ 会社紹介 ]

- ・株式会社アクアリーフ
- ・設立： 2004 年 11 月（創業 2001 年）
- ・資本金： 1,000 万円
- ・代表者： 代表取締役 長谷川 智史（はせがわ ともふみ）
  
- ・業務内容：  
業務系 ASP（クラウド型）システムの提供、Web システム 制作  
ホームページ・Web デザイン企画制作
  
- ・実績：
  - ・「助ネコ送り状コンバーター・PLUS」ASP（クラウド型）の提供
  - ・「助ネコ受注管理（Lite,Basic,Pro）」ASP（クラウド型）の提供
  - ・「助ネコ在庫管理」ASP（クラウド型）の提供
  - ・「助ネコ EC ショップ」ASP（クラウド型）の提供
  - ・大手ポイントサイトのシステム構築、DB の構築と運営、サーバー管理
  - ・ビンゴゲーム ASP（クラウド型）システムの提供（毎週 15 万人以上参加）
  - ・広告配信 ASP（クラウド型）システムの提供（シーガルアドサーバー）※月間 1 億 P  
V
  - ・広告トラッキング（アフィリエイト）ASP（クラウド型）システムの提供（シーガル  
AD トラッキング）
  - ・複数ネットショップと複数実店舗を平行運営するショップビジネスの基幹システム提  
供
  - ・地方自治体向け CMS、広報 PDF・画像保存・検索システム
  - ・ポータルサイトシステム

- ・ショッピングモールシステム

アクアリーフ HP : <http://www.aqualeaf.co.jp/>

-----  
■ [ お問合せ先 ]

本件に関するお問合せは、下記までお寄せ下さい。

株式会社アクアリーフ・助ネコ事業部

- ・ 〒254-0811 神奈川県平塚市八重咲町 2-4 シーホースビル 4 F
- ・ フリーダイヤル : 0800-800-6377 / TEL : 0463-63-1400 /  
FAX : 0463-63-1401 / e-mail : info@sukeneko.com

※「助ネコ(R)」は登録商標です。(第 5128675 号 第 35,41,42 類)

※「アクアリーフ(R)」は登録商標です(第 5145105 号(第 35,41,42 類))